



Проект TRIGON

Инвестиционная возможность

Производство алюмосиликатных проппантов в непосредственной близости к ключевым нефтегазовым провинциям России

Октябрь 2018 г.



Строго конфиденциально

Обзор инвестиционной возможности

BCS Global Markets представляет проект TRIGON – продажа активов по производству алюмосиликатных проппантов, расположенных в непосредственной близости к ключевым нефтегазовым провинциям России (далее – Активы или Группа)

- Активы находятся в собственности физических лиц (Акционеры или Собственники), рассматривающих возможность продажи до 100% долей в Группе (далее – Проект или Сделка). Акционеры не являются аффилированными с крупными финансово-промышленными группами.
- Сделка представляет собой привлекательную возможность по приобретению действующих производственных активов, загрузка которых близка к 100% на фоне ожидаемого дальнейшего роста рынка проппантов в обозримой перспективе.
- Корпоративная структура Группы включает три российских юридических лица в форме ООО, два из которых являются основными операционными компаниями
- Настоящий документ подготовлен в целях предоставления потенциальным покупателям ключевой информации об Активах, а также содействия в принятии решения о дальнейшем изучении настоящей инвестиционной возможности
- BCS Global Markets выступает в качестве эксклюзивного финансового консультанта Собственников в рамках Проекта

Структура собственности и периметр сделки



Заявление об ограничении ответственности

Изложенная информация является конфиденциальной и предназначена исключительно для внимания лиц, которым она адресована. Дальнейшее распространение этой информации допускается только с предварительного согласия БКС. Информация носит лишь ориентировочный характер, не является исчерпывающей и предоставляется исключительно для целей дальнейшего обсуждения.

Информация не должна расцениваться как публичная оферта, просьба или приглашение приобрести или продать какиелибо ценные бумаги, финансовые инструменты или услуги. Никаких гарантий в прямой или косвенной форме, в том числе обусловленных законодательством, в связи с указанными сведениями и материалами не предоставляется.

Представленная выше информация не может рассматриваться в качестве рекомендации к инвестированию средств, а также гарантий или обещаний в будущем доходности вложений. Риск наступления негативных последствий в результате использования представленных рекомендаций, мнений и утверждений, в полном объеме несет адресат информации.

БКС не несет ответственности за какие-либо убытки (прямые или косвенные), возникшие в результате использования вышеизложенных сведений и материалов. За дополнительной информацией по вопросам предоставления продуктов и услуг компаний БКС обращайтесь, пожалуйста, к сотрудникам БКС по указанным телефонам и адресам.

ООО Компания БКС: Лицензия ФСФР №154-04434-100000 от 10.01.2001 на осуществление брокерской деятельности, Лицензия ФСФР № 154-04449-010000 от 10.01.2001 на осуществление дилерской деятельности на рынке ценных бумаг, Лицензия ФСФР № 154-04462-001000 от 10.01.2001 на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами, Лицензия ФСФР №154-12397-000100 от 23.07.2009 г. на осуществление депозитарной деятельности.

АО БКС Банк: Генеральная лицензия ЦБ РФ №101 от 15.12.2014 г. на осуществление банковских операций, Лицензия ЦБ РФ № 101 от 15.12.2014 г. на осуществление операций с драгоценными металлами, Лицензия ФСФР № 154-13349-100000 от 14.10.2010 г. на осуществление брокерской деятельности.



Факторы инвестиционной привлекательности



Благоприятные условия для дальнейшего роста рынка

- Рынок операций гидроразрыва пласта (ГРП) в России вырос с \$700 млн в 2007 г. до \$1.0 млрд в 2017 г., равно как и рынок проппантов с 760 тыс. тонн в 2013 г. до 1 130 тыс. тонн в 2017 г.
- Увеличение доли трудноизвлекаемых углеводородов в общей структуре запасов стимулирует применение операций ГРП в России, что, в конечном счете, напрямую влияет на рост рынка проппантов
- По текущим оценкам размер рынка проппантов прогнозируется на уровне ок. 1 500 тыс. тонн в год к 2021 г.

2.

Ключевой сегмент рынка проппантов и качество продукции

- Керамический проппант имеет наибольший потенциал на рынке в долгосрочной перспективе в виду более широкого диапазона условий применения
- Группа входит в число ключевых признанных производителей керамического проппанта для нефтегазовой промышленности России
- Надлежащее качество проппантов и высокие эксплуатационные характеристики, подтвержденные независимой лабораторией международного уровня FracTech
- 3. Географическое расположение, погистика и сбыт
- Производственные мощности расположены в непосредственной близости к ключевым нефтегазовым провинциям в России
- Сбалансированное управление логистикой поставок сырья и доставки продукции по критерию "цена-качество-срок"
- 4. Компактное и эффективное производство
- Более 20 лет на рынке универсальные применяемые технологии и опыт производства алюмосиликатных проппантов
- Наличие современного производственного оборудования, изготовленного в Германии и США и качественного сырья.
 Суммарные производственные мощности производственных площадок – до 40 000 тонн в год)
- Отлаженная система организации, управления производством, а также наличие квалифицированных специалистов и производственного персонала
- Стабильный исторический рост объемов производства за счет регулярных капитальных вложений в обновление и прирост производственного оборудования, а также доработку узких мест (+30% к росту производственных мощностей за последние 5 лет)
- Существующие возможности для расширения производства (площади и резервные мощности по подключению к сетям)

5.

Устойчивые денежные потоки и финансовые показатели

- Предприятие работает на полной производственной мощности, несмотря на высокую волатильность нефтяных котировок в последние годы
- Возможность частичной оптимизации производственных процессов и потенциал роста продаж и рентабельности за счет оптимизации каналов сбыта и способов поставок сырья
- Успешная работа по средне- и долгосрочным контрактам с ключевыми клиентами – одними из основных нефтедобывающих компаний



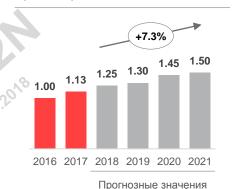
Обзор рынка проппантов в России

Ожидается, что российский рынок продолжит стабильно расти по 7% в год и прогнозируется на уровне 1.5 млн тон в год к 2021 г.

Рынок характеризуется высокой степенью концентрации – доля крупнейшего производителя около 62%, тем не менее его основное производство – "легкий" проппант, в то время как Группа производит проппант средней прочности

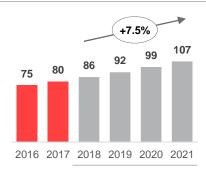
Рынок проппантов в России

(млн тонн)



Рынок операций ГРП

(млрд руб.)



Прогнозные значения

Структура рынка проппантов ⁽¹⁾ в России





Проппанты средней прочности

Конкурентная среда

Группа является одним из наиболее динамично развивающихся производителей на российском рынке керамических проппантов

Условные обозначения Ключевые производители проппантов в России

Тип		Компания	Активы и основной тип проппантов	Выпуск (2017), тыс. тонн ⁽¹⁾
проппантов	<i>⊉ Fares</i>	Fores	1 LWP	630 000
LWP	=	БКО Боровичи	2 ISP	279 000
легкий проппант	PEWETE energy in motion	PeWeTe (2)	3 ISP	43 000
	227	Трехгорный	4 ISP	33 000
	NIKA PETROTECH	Nika Petrotech	5 LWP	20 000
ISP	KON Million	КЗП	6 LWP	10 000
средней прочности			-05/4	
Основные реги применения проппантов	Ho 2	вгородская обл. Ввердловская обл. 1 хм 3 емете Челябинская обл.	Красноярский край	



⁽¹⁾ Керамические и магнезиальные проппанты, за исключением оценочной доли производства полимернопокрытых проппантов

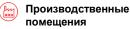
Краткий обзор и расположение

Ключевые факты

- Производство керамических (алюмосиликатных) проппантов средней прочности
- Раздельные производственные линии непрерывного производства
- Персонал: 228 сотрудников (из них 101 производственный персонал)
- В целях усовершенствования технологической линии и увеличения производительности на производственных площадках постоянно проводится модернизация оборудования
- Собственная производственная лаборатория, прошедшая аккредитацию Росстандарта



Ключевые регионы поставок продукции



помещения 6 000 м² Административные помещения

4 000 m²

© Складские площади

7 600 m²



Производственные помещения



Складские помещения



Лаборатория качества

Производимая продукция

Среди ключевых преимуществ производства — использование качественного сырья и обеспечение строго контроля качества

Оптимальное применение проппантов – на скважинах средней глубины (до 3 000 м)

Образцы продукции регулярно направляются для тестирования в ведущие независимые международные лаборатории – FracTech и Stim Lab

Производство четырех основных товарных типоразмеров (1)

Фракции (mesh)







Особенности

- Высокое сопротивление дроблению (при давлении 7 500 psi – ≥ 2.3-9.9%; при 10 000 psi – ≥ 3.9-13.6%)
- Существенная проводимость (при 2 000 psi до 38 000 md-ft; при 10 000 psi – до 3 500 md-ft)
- Оптимальная проницаемость на скважинах средней глубины (до 3 000 м)
- Средняя насыпная плотность (≤ 1.74-1.75 г/см³)
- Отличительная сферичность гранул (≥ 0.8)
- Сильная стойкость под влиянием сильных кислот за счет алюмосиликатного компонента (4.2-4.9%)

Контроль качества на производственной лаборатории



Испытания продукции на coomsemcmsue ГОСТ Р 51761-2013 и стандартов API RP-56,60 и 61

- Проведение испытаний для подтверждений качественных характеристик продукции
- Оснащение современным оборудованием ведущих мировых производителей:
 - Встряхиватель ситовый (RO-TAP)
 - Микроскоп стереоскопический (МБС-10)
 - o Весы электронные (Sartorius)
 - о Пресс гидравлический (Chandler Engineering)
 - Испытательная установка (Core Lab Ins)



Организация производства

Группа осуществляет производство на двух основных площадках

Установленное оборудование позволяет производить до 40 000 тонн керамических проппантов в год

Выстроенные отношения по поставкам качественного бокситосодержащего сырья

Производственные активы





- подъездная дорога
- ж/д станция

- Опроизводственное помещение − 3 280 м² (в собственности)
- 2 Административные помещения 2 560 м²
- Крытый склад сырья и готовой продукции 2 000 тн и 1 440 м² (в собственности)
- Открытое хранение сырья и готовой продукции 2 000 тн и 1 700 м²
- б Крытый склад хранения ТМЦ − 900 м² (в собственности)
- Помещения для установки новой производственной линии 6.3 тыс. м²
- Общая площадь арендованных земельных участков 32.4 тыс. м² (аренда – 49 лет, до 2049 г.)
- Транспорт 4х МАЗ (20 тн), 1х МАЗ (8 тн), 1х ГАЗ, 1х Автокран Урал 5557-1, 4х автопогрузчика СРСD и пр.
- Производство керамических проппантов − 1 800 тн/мес. или 22 тыс. тн/год (2018 г.)
- Пропускная способность ж/д путей 8 вагонов в день (69 тн/вагон), расположение – в 15 км от производства
- Подъездная дорога покрытие: асфальт





подъездная дорога

- Производственный и административный корпус
 4 058 тыс. м² (в собственности)
 - Производственный блок − 2 700 м²
 - О Административные помещения − 1 360 м²
- Открытое хранение сырья и готовой продукции
 5 000 тн и 4 500 м²
- √ Крытый склад хранения ТМЦ 445 м² (в собственности)
- Общая площадь арендованных земельных участков
 9 тыс. м² (аренда 49 лет, до 2051-52 гг.)
- Транспорт 1х ГАЗ-А21R23, 3х автопогрузчика СРСD
- -●- ж/д станция
- Производство керамических проппантов − 1 400 тн/мес. или 17 тыс. тн/год (2018 г.)
- Пропускная способность ж/д путей 3 вагона в день (69 тн/вагон), Пункт погрузки/разгрузки на территории
- Подъездная дорога покрытие: асфальт

Производственный процесс

Современное производственное оборудование ведущих международных производителей

Бокситосодержащее сырье, из которого производят керамический проппант, обеспечивает более высокое качество и физико-технические свойства проппантов

Доставка сырья

- Доставка кальцинированного бокситового сырья на площадки производства
- Подготовленное сырье обеспечивает свободу в закупках в течение года и оптимизирует оборотный капитал



Производство

- Измельчение и классификация
- Гранулирование, сушка, грохочение и обжиг
- Охлаждение и рассев готового проппанта
- Контроль качества

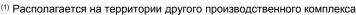


ііі. Упаковка и отгрузка

- Упаковка в мягкие стропные специализированные контейнеры МКР весом 1 000 кг с нижним выпуклым клапаном
- Отгрузка и транспортировка продукции в ж/д вагонах







Финансовое состояние

Устойчивые финансовые показатели

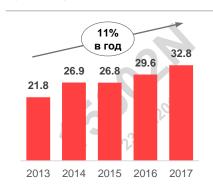
Выручка (млн руб.) 16% в год 462 451 301 2013 2014 2015 2016 2017

EBITDA ⁽¹⁾ (млн руб.)



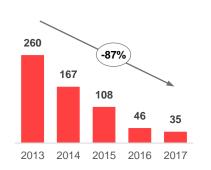
Объем производства

(тыс. тонн)



Чистый долг

(млн руб.)



Источник: данные управленческой отчетности

CAGR, %

Коммуникации по процессу

BCS Global Markets выступает в качестве эксклюзивного финансового консультанта Собственников по настоящей Сделке. Все коммуникации в какой-бы то ни было форме проводятся при участии и только через BCS Global Markets. При любых обстоятельствах любая потенциально заинтересованная сторона или ее представитель не могут выходить на контакт с Собственниками или компаниями, входящими в периметр Сделки или представителями ассоциированных компаний.

Контактная информация

Дмитрий Козырев

Директор

Тел.: 7 495 785 5336 (доб. 4962)

Моб.: 7 906 722 0942

E-mail: DKozyrev@bcsprime.com

Дмитрий Журавлев

Аналитик

Тел.: 7 495 785 5336 (доб. 5423)

Моб.: 7 909 159 4425

E-mail: DZhuravlev@bcsprime.com

BCS Global Markets

Проспект Мира, 69с1, Москва, 129110, Россия, Тел.: +7 495 785 53 36 www.bcsgm.com

